



חברת אורביט טכנולוג'יס העוסקת בתקשורת לוויינים, מערכות עקיבה ומערכות לניהול תקשורת ושמע במטוסים פרסמה את התוצאות הכספיות לשנת 2011 ולרבעון הרביעי של 2011 ומראה על חזרה מהירה לרווחיות תוך רבעון אחד.

עיקרי הדוחות לרבעון הרביעי של 2011:

- הכנסות הסתכמו לכ – 12 מיליון דולר, לעומת כ - 10.4 מיליון דולר ברבעון השלישי של 2011
- הרווח הגולמי הסתכם לכ – 4.3 מיליון דולר, לעומת כ – 3.3 מיליון דולר ברבעון השלישי של 2011
- הרווח התפעולי המתמשך הסתכם בכ – 633 אלף דולר, לעומת הפסד של כ – 1.2 מיליון דולר ברבעון השלישי של 2011
- הרווח הנקי הסתכם בכ – 216 אלף דולר, לעומת הפסד של 1.1 מיליון דולר ברבעון השלישי של 2011
- דולר אלף 758 על עמד EBITDA

עיקרי הדוחות לשנת 2011:

- הכנסות הסתכמו לכ – 51.4 מיליון דולר
- הרווח הגולמי הסתכם לכ – 19 מיליון דולר
- הרווח התפעולי המתמשך עמד על כ - 2 מיליון דולר
- הרווח הנקי עמד על 170 אלף דולר
- דולר מיליון 3.0 – כ עמד EBITDA
- צבר ההזמנות ב - 31.12.2011 עמד על 21.3 מיליון דולר
- הכנסות משירות ומכירת חלקי חילוף בשנת 2011 עלו לכ - 9.9 מיליון דולר וכן עלה שיעורן לכ - 19.2%
- מההכנסות לעומת הכנסות של כ- 9.4 מיליון דולר ושיעור של כ- 17.6% מההכנסות בשנת 2010
- בשנת 2011 חילקה החברה כ - 1.2 מיליון דולר כדיבידנד

אבי כהן, נשיא ומנכ"ל אורביט: "אני שמח שהצלחנו לעמוד בהבטחה שלנו ותוך רבעון החזרנו את החברה לרווחיות. התמקדנו ברבעון האחרון של 2011 מצד אחד בצמצום העלויות ומצד שני הגדלת המכירות, והצלחנו להחזיר את החברה לרמת מכירות הגבוהה ב - 15% מהרבעון השלישי. במקביל אנחנו מאוד מעודדים מהמגמה העולמית בשוק בו אנחנו פועלים. הרבעון האחרון של 2011 התאפיין בהתחזקות משמעותית בקצב קבלת ההזמנות לעומת ששת החודשים שקדמו לו. אם מסתכלים על תחילת 2012, המגמה ממשיכה להיות חיובית ואת זה ניתן לראות בקצב הזכויות שלנו בחוזים חדשים והזמנות חוזרות עליהם אנחנו מדווחים בחודשים האחרונים."

"אני שמח גם שהפעילות בשוק ההודי התייצבה בזכות המיקוד שלנו בשוק הזה וההבנות שהגענו עם

---

הלקוח הגדול שלנו בנושא קצב המשלוחים והאספקה . אורביט ממשיכה להשקיע בפיתוח מוצרים חדשים מהמתקדמים ביותר בתחומה. בתערוכת סטארלייט 2012 אשר תחל בעוד שבוע אנחנו נציג מוצר חדש, אורביט של השנים רב והניסיון הטכנולוגי הידע על שבנוי , KU אנטנת של חדשני מוצר , OrSat300, מערכת זו מאופינת במערכות בקרה וייצוב חדשות וזולות ומאפשרת לנו לשפר את המרווחים, האמינות והשירות שאנו נותנים."

"כזכור, לפני חצי שנה השקנו אנטנת חדשה - OrBand - מאז שהכרזנו עליה קבלנו כבר למעלה מ - 25 מערכות שחלק מהן ללקוחות גדולים מאוד שרכשו מערכות לניסיון וכעת הם מרחיבים את ההזמנות. אנו מאמינים כי אורביט מציגה פריצת דרך חדשה ובשורה אמיתית שתאפשר לה להיכנס לאינטגרטורים גדולים". סיכם כהן